

RevendreduCloud.com consolide son capital par l'arrivée de nouveaux investisseurs !

Lors du lancement officiel de sa plate-forme le 13 septembre 2012, RevendreduCloud.com avait annoncé son objectif de mener à bien une levée de fonds en 2013 visant le soutien de son développement en France. En juillet 2013, la société a dépassé son objectif de recherche de fonds en collectant près de 300 K€ auprès d'un ensemble de partenaires composé d'un groupe de nouveaux *Business Angels*, du Fonds Régional de Co-investissement de la Région Ile de France (FRCI) et d'Oseo (qui avait déjà participé au financement initial de la plate-forme).

« Le soutien d'investisseurs privés et institutionnels français dans un climat économique tendu est une réelle performance pour le projet novateur RevendreduCloud.com qui vise à structurer le marché du Cloud Computing en France, et un fort encouragement à poursuivre notre développement souligne Pierre-José Billotte, fondateur de la plate-forme. Cette étape accomplie, la société va s'employer maintenant à mettre en place les conditions pour européeniser sa plate-forme courant 2014 »

« Nous nous félicitons d'accompagner RevendreduCloud.com, jeune entreprise d'Ile de France et plateforme pour les revendeurs et distributeurs en France dans un marché en pleine mutation, avec les membres du réseau IT-Angels », indiquent Jérôme Snollaerts, Président du Fonds Régional de Co-Investissement Ile-de-France et Yvan-Michel Ehkirch, Venture Partner de CapDecisif Management»

"Je suis très heureux d'avoir pu investir dans Revendreducloud.com car c'est l'une des rares entreprises françaises à potentiel mondial, dont le CEO Pierre-José Billotte apporte une vraie vision du marché du Cloud" commente Didier Tranchier, Business Angel et cofondateur d'IT Angels.

L'opération a été conduite par François Hellot et Xavier Leroux du cabinet d'avocats Dechert.

La société dépasse son objectif de recrutement de partenaires pour la première année !

Par ailleurs, lors de ce lancement officiel de septembre 2012, la société avait également annoncé son objectif de *« rassembler plus de 500 partenaires Cloud dès la première année en France »*. Un an plus tard, c'est plus de 600 partenaires revendeurs qui sont devenus membres de la place de marché, avec en moyenne le référencement de 50 à 60 partenaires par mois. La levée de fond va permettre d'accroître encore ce rythme et de tendre vers une centaine de nouveaux membres chaque mois. L'objectif stratégique de passer le seuil des 1.000 membres revendeurs français, qui consacrera la société comme un acteur de référence du marché du Cloud Computing en France, devrait être franchi début 2014. L'objectif étant de tendre vers les 5.000 partenaires-revendeurs européens à l'horizon de dix-huit mois. La société se félicite également des quelques 1400 followers qui, en moins de 12 mois, se sont mis à suivre son actualité sur Twitter.

A propos de Revendredcloud.com

Revendredcloud.com est la nouvelle place de marché visant à mettre en relation de manière qualifiée et efficace les acteurs de l'écosystème Cloud Computing fondée par Pierre-José Billotte également Président d'Eurocloud France et président d'honneur d'EuroCloud Europe. Le site qui rassemble en septembre plus de 700 sociétés accompagne les 600 revendeurs qui souhaitent développer leur business Cloud, et la petite centaine de fournisseurs Cloud à développer leur réseau de partenaires.

Contact Presse: Pierre-José Billotte – pjbillotte@revendredcloud.com

Tél.: +33 06 22 02 29 06

A propos de FRCI (Fonds Régional de Co-investissement de la Région Ile de France) :



Le FRCI, créé à l'initiative du Conseil Régional d'Île-de France avec le soutien de l'Etat français et de l'Union Européenne, est un dispositif d'investissement en fonds propres ou quasi fonds propres destiné à financer de jeunes PME franciliennes innovantes. Le FRCI est alimenté à parts égales par le Conseil Régional d'Île-de-France et le Fonds Européen de Développement Economique Régional (FEDER). Le FRCI, géré par les professionnels du financement de CapDecisif Management (www.capdecisif.com), intervient exclusivement au travers de co-investissements, réalisés pari passu avec un ou plusieurs partenaires investisseurs qui sont des réseaux de Business Angels et des Fonds d'Investissement intervenants en Île-de-France. Contact : www.frci-idf.com